

# 商業與經營（ビジネスと経営）

## Practice Worksheet

### A. Vocabulary - Write the Japanese word

Write the correct Japanese word (hiragana/katakana/kanji).

1. 經營戰略 \_\_\_\_\_
2. 市場調査 \_\_\_\_\_
3. 銷售額 \_\_\_\_\_
4. 利潤率 \_\_\_\_\_
5. 股東 \_\_\_\_\_
6. 董事 \_\_\_\_\_
7. 人事 \_\_\_\_\_
8. 録用 \_\_\_\_\_
9. 解僱 \_\_\_\_\_
10. 合併 \_\_\_\_\_
11. 收購 \_\_\_\_\_
12. 合作; 提攜 \_\_\_\_\_
13. 競爭力 \_\_\_\_\_
14. 品牌 \_\_\_\_\_
15. 行銷 \_\_\_\_\_

### B. Grammar - Choose the correct answer

1. 市場調査の結果に（ ）、新商品を開発した。  
(A) 基づいて (B) 対して  
(C) おいて (D) わたって
2. 業績悪化に伴い、人員削減を（ ）を得ない。  
(A) せざる (B) しざる  
(C) さざる (D) すざる
3. 売上高は前年（ ）10パーセント増加した。  
(A) 比 (B) 間  
(C) 中 (D) 上



4. 社長を（ ）、全社員が改革に取り組んでいる。
- (A) はじめ (B) もとに  
(C) 中心 (D) めぐり
5. 新商品の発売に（ ）、記者会見が行われた。
- (A) 先立ち (B) 際して  
(C) 伴い (D) 応じて
6. 不採算部門を（ ）する方針を打ち出した。
- (A) 拡大 (B) 縮小  
(C) 拡張 (D) 増大
7. 過去の実績を（ ）、来期の目標を設定する。
- (A) 踏まえて (B) 含めて  
(C) 込めて (D) 兼ねて
8. 三年ぶりに（ ）に転換した。
- (A) 赤字 (B) 黒字  
(C) 白字 (D) 青字
9. 需要と供給の（ ）が崩れている。
- (A) バランス (B) パターン  
(C) プロセス (D) レベル
10. 取引先と新たな契約を（ ）。
- (A) 結んだ (B) 繋いだ  
(C) 張った (D) 通した

### C. Listening - Go to learn.chparenting.com to listen

---

1. 在經營會議上討論下期的事業計畫。議題是如何處理銷售低迷的部門。
- (A) 部門の拡大  
(B) 新規事業への参入  
(C) 不採算部門の縮小  
(D) 全社員の賃上げ
2. 新商品的開發團隊正在報告市場調查的結果。目標客層主要是哪個年齡層？
- (A) 10代  
(B) 20代から30代  
(C) 40代から50代  
(D) 60代以上
3. 在公司的結算說明會上，正在說明本期的業績。利潤率變成怎樣了？
- (A) 大幅に改善した  
(B) 横ばいだった  
(C) 若干低下した  
(D) 大幅に低下した
4. 人事部負責人正在說明新的錄用方針。今後重視的是什麼？
- (A) 學歷  
(B) 語学力  
(C) 実務経験と人柄  
(D) 年齢



5. 兩家企業發表了業務合作。合作的主要目的是什麼？

- (A) 人件費の削減
- (B) 技術開発力の強化
- (C) 従業員の増加
- (D) 本社の移転

